

OBSERVATOIRE STRAT'OPHTAS[®]

Étude : Solution d'entretien pour lentilles de contact

Pratiques et préférences de prescription des ophtalmologistes sur le marché des solutions d'entretien des lentilles de contact.

Un échantillon de 450 ophtalmologistes :

- équitablement réparti entre **hommes (49%)** et **femmes (51%)**

- dispersé autour de 3 grandes classes d'âge, avec une **moyenne d'âge de 53,5 ans :**

30-44 ans = 28%
45-59 ans = 37%
60 ans & + = 35%

- réparti sur l'ensemble du territoire métropolitain, avec 5 grandes régions :

Ile de France = 24%
Nord Ouest = 12% (Normandie, Bretagne, Pays de la Loire, Centre Val de Loire)
Sud Ouest = 22% (Nouvelle Aquitaine, Occitanie)

Nord Est = 18% (Hauts de France, Grand Est, Bourgogne Franche Comté)

Sud Est = 24% (Auvergne Rhône Alpes, Provence Alpes Côte d'Azur, Corse)

- Avec une volumétrie moyenne de **154 patients par semaine** (tout motif de consultation confondu)

59% avec une patientèle moyenne >140 /Sem.

41% avec une patientèle moyenne <140 /Sem.

- Et un volume hebdomadaire de **prescriptions pour des lentilles de contact de 35 patients par semaine :**

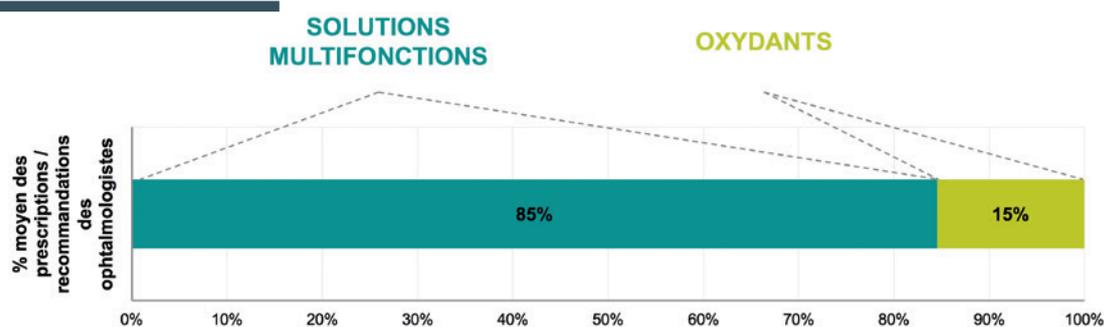
41% = 31 patients ou plus / semaine

42% = 16 à 30 patients / semaine

17% = 15 patients ou moins / semaine

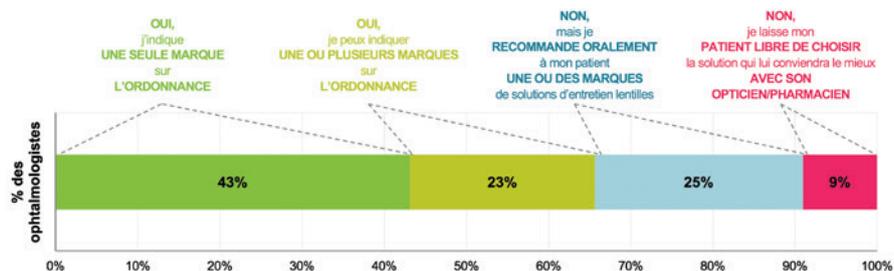
En moyenne, 85% des prescriptions / recommandations des ophtalmologistes sont faites en solutions multifonctions et 15% en oxydants

Répartition moyenne des recommandations / prescriptions des ophtalmologistes entre solutions multifonctions et oxydants /
Q=En moyenne par semaine, à combien de patients recommandez-vous / prescrivez-vous UNE SOLUTION MULTIFONCTION ? /
Q= En moyenne par semaine, à combien de patients recommandez-vous / prescrivez-vous UN OXYDANT ?



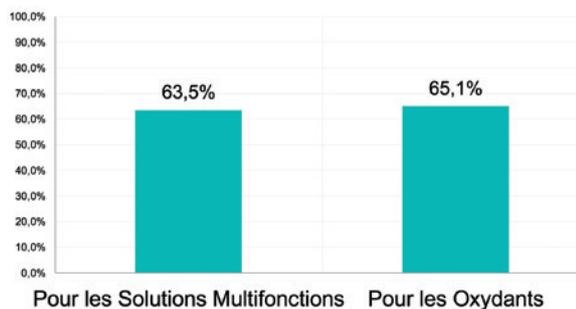
Des ophtalmologistes majoritairement impliqués dans la prescription de solutions d'entretien pour les porteurs de lentilles de contact : 91% qui recommandent une ou plusieurs à leurs patients : 66% la ou les marquent sur l'ordonnance et 25% font une recommandation orale

Répartition des ophtalmologistes en fonction de leur pratiques d'indication aux porteurs de lentilles de contact quant à la solution d'entretien à utiliser /
Q= En général, indiquez-vous la marque de la solution d'entretien des lentilles sur l'ordonnance ?



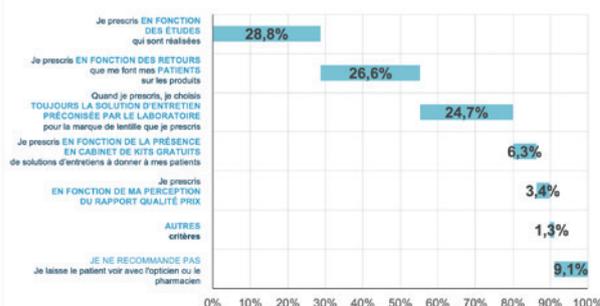
Sur le marché des solutions d'entretien, occuper la position de 1^{re} intention des médecins est stratégique puisqu'elle représente près des 2/3 des prescriptions / recommandations des médecins sur cette catégorie de produit

Part des prescriptions / recommandations réalisées avec la solution d'entretien de 1^{re} intention / Q= quel % estimatif de vos prescriptions / recommandations de solutions multifonctions représente votre solution multifonction de 1^{re} intention ?
Q= quel % estimatif de vos prescriptions / recommandations d'oxydants représente votre oxydant de 1^{re} intention ?



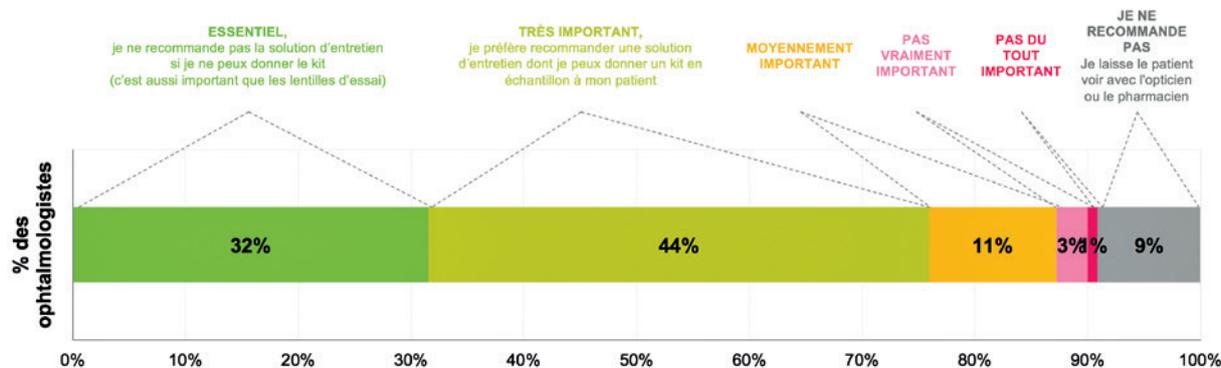
Les critères sur lesquels les ophtalmologistes recommandent principalement une solution d'entretien à leur patients se concentrent autour de 3 leviers : (1) les études réalisées sur le produit, (2) les retours patients et (3) la préconisation du laboratoire sur la solution d'entretien la plus adaptée à la lentille prescrite

Répartition des ophtalmologistes en fonction du critère principal de sélection de la solution d'entretien qu'ils recommandent à leurs patients pour les lentilles de contact / Q= Selon quel critère recommandez-vous principalement une solution d'entretien de lentilles ?



Les kits de solution d'entretien à distribuer aux patients en cabinet : il s'agit d'un dispositif fondamental pour plus de ¾ des ophtalmologistes (essentiel 32%, très important 44%) puisqu'ils vont directement influencer la recommandation de l'ophtalmologiste en faveur de la marque

Répartition des ophtalmologistes en fonction du degré d'importance accordée aux KITS DE SOLUTION D'ENTRETIEN à distribuer aux patients en cabinet / Q= Est-ce important pour vous d'avoir des kits de solutions d'entretien à distribuer à vos patients ?



GALLILÉO, EN QUELQUES MOTS

La société Galliléo est un cabinet ayant développé depuis 2001 une expertise sur les études pour les marchés de la santé, avec une spécialisation marquée en ophtalmologie et sur la filière de santé visuelle.

Galliléo réalise chaque année plusieurs études auprès des ophtalmologistes, patients et autres professionnels de la filière, dont les résultats sont disponibles à la souscription pour les industriels qui souhaitent en faire l'acquisition.

Galliléo accompagne également les industriels dans le cadre de projets d'études personnalisés et sur mesure pour renforcer et améliorer leur approche des marchés.

La communauté des ophtalmologistes partenaires des études Galliléo regroupe à ce jour plusieurs centaines d'ophtalmologistes qui participent et contribuent chaque

année à la qualité et à la précision des études publiées par Galliléo.

En tant qu'ophtalmologiste, vous pouvez rejoindre la communauté Galliléo en manifestant votre intérêt par email à :

gallileo@gallileo.fr

Galliléo pourra ainsi vous faire parvenir des propositions de participation à des études, auxquelles vous serez libres de participer en fonction de votre intérêt pour le sujet ou les conditions de réalisation.

